

François PESTY
2, Square Gay Lussac
78330 Fontenay-le-Fleury
Tel : 01.30.45.03.59 / 06.88.89.53.51
E.mail : Francois.PESTY@Wanadoo.fr
46 ans, marié, 3 enfants

Docteur en Pharmacie, Paris, 1982
Ancien Interne des Hôpitaux de Paris
ISG, EUA, Paris, San Francisco, 1984

Anglais et espagnol courants
Mobilité : France / International

Depuis 09/2003

Projet PUPEM, « [Pour Une Prescription Plus Efficace du Médicament](#) »

Concepteur et promoteur du projet :

- Effectifs : 758 personnes ; Budget de fonctionnement : 90 millions d'€.
- Mission : Création d'une visite médicale publique chargée de promouvoir auprès des médecins la prescription des médicaments anciens, génériques ou non, à intérêt économique ou de santé publique, et délaissés par l'industrie.

Réalisations : Élaboration, puis promotion du projet auprès des autorités et acteurs de la santé : Cab. Matignon, Ministère de la santé (Cab., DGS, DSS, HCAAS, AFSSAPS, ANAES, CEPS), MINEFI (Cab., Dir. du budget, DGCCRF), Caisses d'assurance maladie, Syndicats des professionnels de santé, Parlementaires (AN, Sénat), génériqueurs, économistes ...

Résultats : Cité dans le Rapport de la Mission d'information sur l'assurance maladie présidée par J-L DEBRÉ. Audition au Sénat dans le cadre de l'examen du PLFSS 2005. Presse.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

2000-2002 Laboratoires BRISTOL-MYERS SQUIBB / UPSA – Division Afrique / Outre-Mer

Directeur des Ventes Océan Indien / Afrique de l'Est

- Direction d'une force de ventes de 27 personnes et 6 managers sur l'océan indien (Réunion, Madagascar, Maurice, Mayotte, Djibouti) ; Poste basé à St-Denis, Réunion.
- 6 aires thérapeutiques majeures, en ville et à l'hôpital : cardiologie, antibiothérapie, antalgie, cancérologie, virologie, OTC ; Chiffre d'affaire > 15 Millions d'€.

Réalisations : Audit, animation et impulsion des franchises ; Présentation des campagnes MKG ; Séries d'EPU ; Redéfinition du ciblage médecins ; Elaboration des objectifs de CA 2002, des plans d'actions et des dotations ; Optimisation de l'organisation ...

Résultats : Atteinte de l'objectif de CA 2001 (+12 %) ; Réussite des lancements : Elisor® 40mg (devenu leader), Co-Aprovel®, Efferalgan® 1G, Taxol® « hebdomadaire », Videx® gélules gastro-résistantes ; Part de marché maintenue en antibiothérapie à la Réunion, en forte progression à Madagascar.

1987-1999 Laboratoires B. BRAUN MEDICAL, Division Pharma

Directeur Régional des Ventes (1990-1999)

- Management de 3 à 8 Délégués hospitaliers (moitié nord, tiers ouest, Ile-de-France).
- Négociation des marchés hospitaliers, suivi des grands comptes, gestion des appels d'offre.
- Promotion de 4 gammes thérapeutiques : nutrition parentérale ; solutions injectables, versables et pour irrigation ; remplissage vasculaire ; anesthésie.

Réalisations : Recrutement, formation, animation des équipes ; Constitution d'un réseau de décideurs hospitaliers ; Création et administration d'une base de données pour les ventes des divisions Pharma et Médical ; Conception et mise en œuvre du repositionnement de Médialipide® ; Utilisateur pilote SAP/R3 ; Publications scientifiques.

Résultats : Meilleures marges et progressions régionales (Ecoflac®, Miniplasco®, Médianut®...).

Conseiller Scientifique, Marketing (1987-1990)

- Chef de projet - machine pour aphérèse du cholestérol.
- Expérimentation du terrain, comme Délégué hospitalier pendant 3 mois sur les hôpitaux de l'AP-HP.
- Chef de Produits, Formateur, et Responsable des études cliniques - Nutrition parentérale.

Réalisations : Lancements de Médialipide®, Nutrilamine® & Hyperamine®

Résultats : La gamme Nutrition représente 50% de la marge de la Division

1986 Laboratoires LEO, Paris

Chef de Produit - Antibiothérapie

- Etudes de marché ; Relations avec les agences de communication et la presse spécialisée (Fucidine®, Selexid®).

1981-1986 Assistance Publique – Hôpitaux de Paris

Interne en Pharmacie

- Laboratoire de Biochimie, hôpital André Mignot, Le Chesnay.
- Pharmacie hospitalière, hôpital Ambroise Paré, AP-HP, Boulogne Billancourt.
- Logistique industrielle de distribution à la Pharmacie Centrale des Hôpitaux de Paris, Nanterre.

FORMATION

- Diplôme de l'*Institut Supérieur de Gestion (ISG)*, Paris – 1984. Diplôme et certificat de l'*European University of America*, San Francisco – 1983 (unités MBA).
- Diplôme de *Docteur en Pharmacie*, option industrie, Chatenay Malabry - 1982.
- Titre : *Internat en Pharmacie des Hôpitaux de Paris*, Concours 1981.
- Stages : Techniques et management des ventes (Learning International) ; Le Plan d'Action Commerciale (ISG Management) ; Micro-informatique ACCESS 2.0. ; Prise de parole en public (IGS, Paris), Marketing Emploi en Anglais (Retravailler).

TRAVAUX - PUBLICATIONS

- Thèse Pharmacie : Récipients en matières plastiques pour le sang et les produits dérivés – Études de compatibilité. 1982
- Stocks pharmaceutiques : une aide à la gestion informatisée. *Gestions Hospitalières*, 1984 ; 236 : 399-402.
- Mémoire ISG : Organisation d'un système de prestations pharmaceutiques informatisées, intégré au système d'information hospitalier : logiciel, personnels, infrastructures. 1984.
- Homologues et dérivés de la glutamine : facteur limitant de la nutrition artificielle actuelle ?. *Nutr. Clin. Métabol.*, 1996 ; 10 :7-17.
- Glutamine homologues and derivatives : A limiting factor in current artificial nutrition ?. *Editorial Comments. Nutrition*, 1997 ; 13 :575-7.

MICRO-INFORMATIQUE

- Maîtrise des logiciels Word, Excel, Powerpoint, Access, Gers+, Training & Meeting, SAP...